申請者の皆様へ

商店街への アポイントの取り方、ヒアリング内容 について

～出店予定店舗の確認から申請書作成までの流れ～

申請書類作成には、商店街に関わる方々のご協力が不可欠です。

以下は、書類作成までの「最適な手順」となりますので、ご参考にしてください。

　１　出店予定の店舗住所が、どの商店街に属するのか、区市町村に問い合わせる

本事業をご存じない役所の担当者様もいらっしゃいます。

「若手・女性リーダー応援プログラム助成事業、商店街起業・承継支援事業の助成金申請にあたり、商店街の現状のヒアリングと、確認書に署名が必要である」旨を伝えて、①属する商店街名と、②商店街の代表者様、または担当者様の連絡先 を教えていただいてください。

　２　必ず商店街にアポイントを取る

本事業をご存じない商店街代表者様、担当者様もいらっしゃいます。

「①ご自身が商店街に出店したいこと、②若手・女性リーダー応援プログラム助成事業、商店街起業・承継支援事業の助成金申請にあたり、商店街の現状のヒアリングと、確認書に署名が必要である」旨を丁寧に伝えてアポイントを取ってください。

　３　訪問して商店街の店舗数や会員数、現状、課題、要望をヒアリングする

　　商店街の店舗数や会員数、現状、課題、要望をお聞きし、

ご自身が出店後、商店街の一員としてできることを考えてください。

　４　確認書に署名していただく

　　「商店街出店に関する確認書」に、商店街の方にご記入していただいてください。

* 確認について時間がかかる場合もありますので、提出期限までに余裕を持って

依頼するようにしてください。

　５　申請書を作成する

　　　ヒアリング後、ヒアリングの内容を元に申請書の

「５．事業計画　出店商店街の現状と課題、商店街活性化への寄与、商店街における今後の展望」を作成します。

商店街ご担当者様

**商店街出店に関する確認書についてのお願い**

**（若手・女性リーダー応援プログラム助成事業、商店街起業・承継支援事業）**

拝啓　時下ますますご清栄のこととお喜び申し上げます。

平素は東京都及び当公社の施策にご協力いただき、誠にありがとうございます。

　さて、当公社では平成29年度から「若手・女性リーダー応援プログラム助成事業」、「商店街起業・承継支援事業」を実施しております。

これらの事業では都内商店街において開業又は事業承継をする方に対し、開業資金を援助するとともに、商店街の活性化を図ることを目的としております。

この事業の目的により、本事業に採択された事業者には、商店街への加盟を義務付けるとともに、商店街活動に参加することを申請要件としております。

そのため、本事業の申請者が、貴商店街より確認をいただいたことの証明として「商店街出店に関する確認書」を求めているところです。

つきましては、申請者より申し出があった際には「商店街出店に関する確認書」の署名にご協力いただけますと幸いです。

　なお、本確認書は当公社が貴商店街から出店することの確認をいただいたことについて把握するためのもので、貴商店街に出店保証を求めるものではございません。

また、本事業は申請者が必ず採択されるわけではなく、出店を見送る場合もあることをご了承ください。

本助成事業についてのお問い合わせは、下記までご連絡ください。

以上、何卒宜しくお願い申し上げます。

敬具

（事業に関するお問い合わせ先）　公益財団法人 東京都中小企業振興公社

助成課　商店街事業担当

03-3251-7926（9:00～12:00・13:00～17:00）

※土・日・祝日を除く

出店予定 申請者氏名

申請者TEL

公益財団法人東京都中小企業振興公社

　理　事　長　　様

**商店街出店に関する確認書**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 【申請者記入欄】 | 申請者氏名  （法人名） |  |
| 事業内容 |  |
| 出店所在地  （予定） |  |
| 出店月（予定） | 令和　　　年　　　月頃 |

　この度、上記申請者が当商店街にて出店することを確認しました。

（自署にてご記入ください。ゴム印可）

商店街名

商店街での役職・氏名

電話番号

※公社より確認の電話をさせていただくことがございます。

※本確認書は加入商店街に出店保証を求めるものではありません。

ご記入いただいた情報は当該事業連絡、運営管理、組織内情報として使用します。当該情報は「個人情報の保護に関する要綱」に基づき管理しています。同要綱は、当公社のホームページより閲覧することが出来ますので、必要に応じてご参照ください。https://www.tokyo-kosha.or.jp/privacy.html